
Grow with us.

Die AUSTRIA JUICE Group, ein Joint-Venture der AGRANA Beteiligungs-AG und der Raiffeisen Ware Austria AG, zählt zu den wichtigsten globalen Playern am Lebensmittel- und Getränkemarkt und beschäftigt rund 1.000 Mitarbeiter an weltweiten Produktionsstandorten.

Als ein führendes Unternehmen der Branche, zeichnet sich die AUSTRIA JUICE Group seit Jahrzehnten durch ihre Expertise bei der Entwicklung innovativer Getränkekonzeppte sowie qualitativ hochwertiger Food & Beverage Ingredients aus.

Für unser **Sales Team** am Standort **Kröllendorf (NÖ) bzw. optional Wien oder Bingen am Rhein (DE)** suchen wir eine motivierte Persönlichkeit zum sofortigen Eintritt als **Vollzeitkraft**:

Sales Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Vertrieb von Getränkegrundstoffen sowie Ausbau der AJ-Marktposition in diesem Produktsegment
- Zudem: Realisierung von Cross-Selling-Opportunities für weitere AJ-Produkte wie Fruchtsaftkonzentrat, Aromen und Fruchtwein
- Eigenverantwortliche, strategische und operative Betreuung von mittelständischen und großen Kunden der Lebensmittel- und Getränkeindustrie
- Regelmäßige Kundenbesuche, sowie aktives Kontrakt- und Reklamationsmanagement
- Kommunikation und Koordination von Kundenanfragen mit internen Schnittstellen (F&E, Einkauf, Marketing, Qualität, Logistik, Food Law, Produktion)
- Steuerung und Koordination von Vertriebs- und Distributionspartnern
- Vertretung der AUSTRIA JUICE auf Produktmessen
- Neukundenakquise sowie Präsentation von Neuprodukten und Konzepten
- Marktanalysen und Ableitung von strategischen und operativen Maßnahmen

Ihr Profil

- Abgeschlossene Berufsausbildung oder abgeschlossenes Studium (Uni oder FH)
- mind. 3 jährige Berufserfahrung als Key-Account-Manager im FMCG Umfeld; idealerweise in der Lebensmittel- und Getränkeindustrie
- Passion und Interesse für Lebensmittel und Getränke
- Geschäftssinn in Kombination mit fundiertem Zahlen- sowie Kosten-Nutzen-Verständnis
- Ausgeprägte Verhandlungs- und Abschlussstärke
- Proaktive und selbstständige Arbeitsweise mit Mut neue, eigene Ideen einzubringen
- Hands-On-Mentalität
- Social Media Affinität von Vorteil
- Reisebereitschaft 30% mit Fokus auf die Region Österreich und Deutschland
- Interkulturelle Kompetenzen
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Weitere Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil

Unser Angebot

- Mitarbeit in einem dynamischen Unternehmen mit ausgeprägtem Innovations- und Pioniergeist
- Tiefe Verwurzelung des Unternehmens in Österreich, eingebettet in ein stabiles, internationales Konzernumfeld mit vielfältigen Perspektiven und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Hohe Flexibilität beim Dienort: Wien, Kröllendorf (beides AUT) oder Bingen am Rhein (GER) in Kombination mit Home Office
- Benefits: Firmenfahrzeug, finanzielle Stützung des Mittagessens durch Arbeitgeber, flexible Arbeitszeiten, uvm.
- Aus gesetzlichen Gründen sind wir verpflichtet darauf hinzuweisen, dass das kollektivvertragliche Mindestgehalt als Vollzeitkraft für diese Position in Österreich bei jährlich € 39.135,46 brutto liegt. Unsere Gehaltspakete orientieren sich jedoch an aktuellen Marktgehältern.

Jetzt bewerben!

Kathrin Flatz

Human Resources Manager

AUSTRIA JUICE GmbH
Kröllendorf 45 | 3365 Allhartsberg | Österreich
Tel.-Nr.: +43 664 88414268

www.austriajuce.com



**AUSTRIA
JUICE**